



COCO-5 & COCO-6 Inauguration in Lahore.

In this Issue

- Launch of GO Cash Card 2
- GO Dealer Incentive Trip 2019 to Istanbul 3
- GO Building its next Storage Depot in Vehari 3
- GO and Importance of Safety 3
- GO Facilitates Survey Team 4
- Talha Waheed wins NAYZA 4
- Joiners and Outgoing Team Members 4
- Why Safety Shoes? 4



GO Shamiana Meeting held in Karachi

go team conducted a Trade Engagement Event (Shamiana) at Sohrab Goth in Karachi.

The meeting was held on December 10, 2019. It commenced with recitation from the Holy Quran. After this, an introduction was given about the company and its lubricant products range.



All efforts were made to reach out to the target market i.e. the influencers who trigger buying of lubricant products. The audience comprised representatives of the local trade area such as shop-owners, small distributors, mechanics, machinery owners, etc. They showed keen interest in Mirr Oils lubricants.

Relevant product information was also shared with them through leaflets, brochures, a video presentation and one-on-one discussions.

The GO Corporate documentary and Mirr Oils documentary were also shown to the guests.

As a token of appreciation, Mirr Oils Lubricant samples were distributed to all guests and they really appreciated the Company's services. The event concluded with lunch, which was served to all customers and guests.

Similar events are also planned in other cities next month.



Gas & Oil Pakistan Ltd.

Corporate Office: 23-T, Gulberg II, Lahore, Pakistan. UAN: (+92 42) 111 46 46 46, Fax: (+92 42) 35778770

Regional Office: Suite # 209, 2nd Floor, Park Towers, Clifton, Karachi, Pakistan. Tel: (+92 21) 35290201-4, Fax: (+92 21) 35290205

www.gno.com.pk

For queries/feedback, please write to us on: salman.fazli@gno.com.pk



Launch of GO Cash Card

go team participated in the Dawn Lifestyle Expo which was held at The Expo Center, Lahore on Dec 14 and 15, 2019.

This was an important opportunity for GO to launch its Cash Card.

Besides the Lifestyle Expo in Lahore, the GO Cash Card was also launched at COCO retail outlets across the city.

The GO stall at the Dawn Lifestyle Expo offered the GO Cash Card as well as GO Lubricants for display and sale.

The Lifestyle Expo turned out to be a very useful opportunity for GO to display its Cash Card and to inform thousands of customers about the various advantages that the Cash Card offers and how it blends into their modern lifestyle.

Since the Lahore Expo was attended by people from various walks of life. GO team was able to communicate with a large target market. It received an overwhelming response. The massive traction that GO received at the Dawn Lifestyle Expo as a forward-looking OMC opened new avenues of mass awareness for the brand and its new products.



GO Dealer Incentive Trip 2019 to Istanbul



To show appreciation for Best Performers in the GO Dealers Reward Program 2018, our dealers, along with 2 GO company officials, went to Istanbul, Turkey for a 5-day visit.

Mr. Arshad Vakil Khan, DGM Retail South and Mr. Ahsan Iftikhar, AM, Finance, took top 8 dealers to visit Istanbul and see its landmark sites, such as a visit to the Old Town and the European side of Istanbul which included the Grand Bazaar, Blue Mosque, Hagia Sophia, amongst others.

The trip also included an official visit to the head office of Petrol Ofisi, an Oil Marketing Company operating under Vitol's ownership, Vitol, the world's largest energy trader, is also a shareholder of GO.



The guests also had an opportunity to meet the Director Retail of Petrol Ofisi and discuss matters of mutual interest as well as see how Petrol Ofisi operates in Turkey.

Later, the guests were taken to two company-operated sites of Petrol Ofisi and

were shown around the entire operation of sites by their Area Manager. GO dealers appreciated the services and facilities being offered to customers and the immaculate operating standards of the sites. Similar trips are being planned for 2020.



GO Building its next Storage Depot in Vehari

GO is developing its seventh Storage Depot in Vehari. It is located at Mouza Faiz Wah on Hasilpur Road in Tehsil and District Vehari.

The Depot is being built on land measuring 7 acres. It has an overall storage capacity of 20,500 MTs, comprising a PMG storage tank of 14,300 MT capacity and a HSD tank of 6,200 MT capacity. The Depot will have a 3-bay Loading Gantry with 8 Loading Points, 4 each for PMG and HSD.

The Depot will also have 4 tank-truck decanting points, two each for PMG and HSD. The Depot will have room for another HSD tank of the same capacity. This tank would be built later. A Fire Water tank of 500 MT capacity, along with a 1500 GPM Fire Water Pump, will support the firefighting capability of the Depot.

Construction work of the Depot is expected to be completed in the first quarter of 2020.

GO and Importance of Safety



GO is continuing its tradition of educating employees in safety procedures. A Cash Prize distribution ceremony in this regard was conducted at Kotla Jam Depot.

Safety education is playing a big role in enhancing the morale of employees. The GO policy of employee safety education goes to prove that safety has no substitute and stakeholders of the company consider safety the number one priority.



Mr. Iqbal Meo, Sr. Manager Commercial, PARCO visited GO Mahmoodkot Terminal on November 28, 2019.

GO Facilitates Survey Team

A Survey of Pakistan team to Rahimyar Khan was coordinated by GO's Security and External Affairs Department on Dec 2, 2019.

Vigilance Supervisor Razaqat Ali escorted the team to the site. This visit was a crucial step forward in obtaining NoCs for establishing a Bulk Oil Depot in Rahimyar Khan.



Mr. Nasir Ahmed



Mr. Nasir Ahmed has rejoined GO as DGM – Sales & Marketing. He has over 24 years of professional experience in renowned multinational and national oil companies. He has diverse background in sales, marketing, new business development, depot operations, lubricants and fuels. He is based in Lahore and reports to GM – Sales & Marketing.

Joiners

Sr.No.	Name	Designation
1	Nasir Ahmed	DGM - Sales & Marketing
2	Sheikh Muhammad Johar Mehdi	Manager - Internal Audit
3	Muhammad Fouzan Nasar Qureshi	MTO - Sales & Marketing

Outgoing team members

Sr.No.	Name	Designation
1	Fahd Amin	Senior Manager Finance - Accounts & Systems
2	Naveed Hussain Shah	Manager - Training
3	Waqar Mushtaq	Executive - Sales & Marketing
4	Mohammad Mamoon Hamid	Officer - Business Development
5	Sibghatullah	Officer - Sales & Marketing

CORPORATE

Talha Waheed wins NAYZA



Talha Waheed, GO Brand Ambassador, has won NAYZA, the All Pakistan Open Tennis Championship (35 Doubles). He partnered with Aqeel Khan.

The event was held in Lahore and was covered by all electronic and print media. Talha continues to shine and is still the Pakistan's No. 2 tennis player (35+).

HSE

Why Safety Shoes?

As with so many things in life where safety comes first, foot safety should also be given top priority as any foot injury can put an employee out of work for days or weeks. Such an injury can even cause permanent disability or worse. Protective footwear provides a vital layer of protection for any company's most valuable asset, its employees.

Workplace hazard assessment must be carried out to assess what types of safety shoes are best suited for the workers relative to the environment they are working in. The workers must then be directed to wear safety shoes that are most suitable for their jobs.

There are guidelines for wearing protective footwear at workplaces where the following situations are likely to occur:

- Presence of corrosive or poisonous materials
- Electrical hazards
- Static electricity that could cause an explosion

- Heavy objects that could roll onto feet
- Sharp objects that could puncture the foot
- Molten metal that could splash onto feet
- Hot or slippery surfaces

Minimum standards are recommended for footwear so that it can provide protection against a variety of workplace hazards.

One such hazard is "impact," which is indicative of falling or dropping objects onto the foot. If a weight of 50 pounds is dropped from an approximate height of 18 inches, it delivers 75 ft/lbs of force onto the toe of the shoe. Test results meeting the performance criteria require the shoe to be labeled as I/75.

Each industry requires safety shoes designed to tackle specific dangers.

For example, safety toe shoes are needed for jobs in the construction industry where the danger of heavy objects dropping on workers' feet is a daily concern.

Heat-resistant soles protect feet against



hot surfaces in paving, roofing and hot metal industries.

Electrically conductive shoes protect against the buildup of static electricity to reduce the risk of a spark causing a fire or explosion (and should not be worn with nylon, wool or silk socks). Electric hazard shoes prevent the wearer from completing a circuit with the ground. They are meant as a secondary source of electric hazard protection to the wearer against the hazards of stepping on live electrical circuits, electrically energized conductors, parts or apparatus.



جناب ناصر احمد

جناب ناصر احمد نے ڈی جی ایم، ہیلز اینڈ مارکیٹنگ کی حیثیت سے GO میں شمولیت اختیار کی۔ ان کے پاس معروف ملٹی نیشنل اور نیشنل آئل کمپنیوں میں 24 سال سے زائد پیشہ وارانہ تجربہ موجود ہے۔ وہ ہیلز، مارکیٹنگ، سٹے کاروبار کی ترقی، ڈپو آپریشنز، لبریکنس اینڈ گیس فیولز میں متنوع پس منظر رکھتے ہیں۔ وہ لاہور ہیڈ آفس میں based کرتے ہیں اور جی ایم ہیلز اینڈ مارکیٹنگ کو رپورٹ کرتے ہیں۔



نئی تقریریں

نمبر شمار	ملازمین کے نام	عہدہ
1	ناصر احمد	ڈی جی ایم - ہیلز اینڈ مارکیٹنگ
2	شیخ محمد جوہر مہدی	نیجر - انٹرنل آڈٹ
3	محمد فوزان نصر قریشی	ایم ٹی او - ہیلز اینڈ مارکیٹنگ

جانے والے ملازمین

نمبر شمار	ملازمین کے نام	عہدہ
1	فہد آمین	سینیئر نیجر - فانس، اکاؤنٹس اینڈ سسٹمز
2	نوید حسین شاہ	نیجر - ٹریننگ
3	وقار مشتاق	ایگزیکٹو - ہیلز اینڈ مارکیٹنگ
4	محمد مامون حامد	آفیسر - بزنس ڈیولپمنٹ
5	سبغت اللہ	آفیسر - ہیلز اینڈ مارکیٹنگ

سرورے آف پاکستان کی ٹیم کا دورہ رحیم یار خان



GO سیکورٹی اینڈ ایکسٹرنل افیئرز ڈیپارٹمنٹ نے 2 دسمبر، 2019 کو سرورے آف پاکستان کی ٹیم کو رحیم یار خان کا دورہ کرایا۔ ویٹیکنس سپروائزر رزفاقت علی نے سرورے ٹیم کو سائٹ کا دورہ کرایا۔ یہ دورہ رحیم یار خان میں بڑا آئل ڈپو قائم کرنے کیلئے این او سی کے حصول کیلئے بہت اہمیت کا حامل تھا۔



کارپوریٹ

NAYZA
کے فاتح
طلحہ وحید

طلحہ وحید، GO براٹھ ایبھیڈر نے عقیل خان کے ساتھ مل کر آل پاکستان اوپن ٹینس چیمپئن شپ جیتی۔ ایونٹ کا انعقاد لاہور میں کیا گیا اور پرنٹ اور الیکٹرانک میڈیا نے ایونٹ کو کوریج بھی دی۔ طلحہ نے فتوحات کا سلسلہ جاری رکھتے ہوئے پاکستان کے نمبر 2 ٹینس کھلاڑی (35+) ہونے کا اعزاز برقرار رکھا ہے۔

سیفٹی شوز کیوں؟

ایچ ایس ای



سٹوں سے پاؤں کو بچاتے ہیں۔ بجلی کو گزارنے والے شوز برق سکونی کے اکٹھا ہونے کے خلاف تحفظ فراہم کرتے ہیں جو آگ یا دھماکہ کی وجہ بننے والی چنگاڑی کے خطرات کو کم کرتے ہیں (یہ جوتے نائیلون، اون یا ریشمی جرابوں کے ساتھ نہیں پہننے چاہیں)۔ بجلی کے خطرات سے تحفظ فراہم کرنے والے شوز درکروں کو کرنٹ لگنے سے بچاتے ہیں۔ یہ جوتے بجلی کے خطرے سے تحفظ کے ثانوی ذرائع کے طور پر درکروں کو ایسے سرکٹ جن میں بجلی گزر رہی ہو، ایسے کنڈکٹر، آلات و پرزہ جات جن میں برقی روموجود ہو اس پر غلطی سے پاؤں پڑ جانے کی صورت کرنٹ لگنے سے تحفظ فراہم کرتے ہیں۔

- بھاری اجسام جو پاؤں کو کچل سکتے ہیں
 - تیز دھارا آلات جو پاؤں کو زخمی کر سکتے ہیں
 - پگھلی ہوئی دھات جو پاؤں پر گر سکتی ہے
 - گرم یا پھسلنے والی سطح
- سیفٹی شوز کیلئے کم سے کم معیار کو برقرار رکھا جانا چاہیے تاکہ یہ کام کی جگہ پر مختلف قسم کے خطرات سے تحفظ فراہم کر سکیں۔ خطرات میں ایک خطرہ کسی چیز سے ٹکراؤ ہے جو پاؤں پر اجسام کے گرنے کی صورت میں وقوع پذیر ہوتا ہے۔ 50 پاؤنڈ وزن تقریباً 18 انچ کی بلندی سے پاؤں پر 75 فٹ پاؤنڈ کی طاقت سے گرتا ہے۔ کارکردگی کے معیار کو پورا کرنے کیلئے جوتے کو 1/75 کا لیبل دیا جانا چاہیے۔ ہر صنعت کو خاص قسم کے خطرات سے نمٹنے کیلئے سیفٹی شوز تیار کرانے کی ضرورت ہے۔ مثال کے طور پر سیفٹی ٹوشوز safety toe shoes تعمیراتی صنعت میں ملازمت کیلئے ضروری ہیں جہاں درکروں کے پاؤں پر بھاری اجسام کے گرنے کا خطرہ روزمرہ کی تشویش کا باعث ہے۔ حرارت سے مزاحمت کرنے والے جوتوں کے تلوے گرم

- زندگی کے بہت سارے معاملات ایسے ہیں جہاں حفاظت کو اولین ترجیح دی جاتی ہے تو وہاں پاؤں کی سیفٹی کو بھی اولین ترجیح دی جانی چاہیے کیونکہ پاؤں پر کسی قسم کی چوٹ و درکریا ملازم کو دنوں یا ہفتوں کیلئے کام سے دور رکھ سکتی ہے۔ اس قسم کی چوٹ مستقل معذوری کا باعث بن سکتی ہے۔ پاؤں کیلئے سیفٹی شوز کسی بھی کمپنی کے ملازمین جیسے قیمتی اثاثے کو چوٹ یا کسی بھی حادثے کی صورت میں تحفظ فراہم کرتے ہیں۔ کام کی جگہ پر خطرات کا جائزہ لے کر اس بات کا اندازہ لگایا جائے کہ درکرجس ماحول میں کام کر رہے ہیں، اس ماحول میں ان کیلئے کس قسم کے سیفٹی شوز موزوں رہیں گے۔ اس کے بعد درکروں کو بھی ہدایت دی جائے کہ وہ سیفٹی شوز پہننے جو ان کے کام کیلئے سب سے زیادہ موزوں ہیں۔ کام کی جگہ پر سیفٹی شوز پہننے کیلئے گائیڈ لائنز موجود ہونی چاہیں جہاں مندرجہ ذیل صورتحال پیدا ہونا کام کا امکان ہو۔
- پگھلا ہوا یا باہر ہلے موادی کی موجودگی
- بجلی کے خطرات
- برق سکونی جو دھماکہ کے باعث بن سکتی ہے



GO ڈیلرز کا 2019 کا دورہ استنبول



GO ڈیلرز ریوارڈ پروگرام کے تحت، 2018 کی بہترین کارکردگی پر 8 ڈیلرز اور کمپنی کے دو عہدیداروں کو 5 روزہ دورے پر ترکی بھیجا گیا۔

جناب ارشد وکیل خان، ڈی جی ایم ریٹیل ساؤتھ اور جناب احسن افتخار، اے ایم، فٹانس نے اس دورے کے دوران ٹیم کی قیادت کی۔ اس دورے کے دوران ترکی کی مشہور اور تاریخی مقامات جیسے اولڈ ٹاؤن، اور استنبول کے یورپی حصہ گرینڈ بازار، بلیومسجد، حاجیہ صوفیا کی سیر بھی کرائی گئی۔

انہوں نے GO کی شراکت دار کمپنی Vitol جو دنیا میں توانائی کا سب سے بڑا تجارتی ادارہ ہے کے تحت کام کرنے والی آنکھ

بعد ازاں مہمانوں کو Petrol Ofisi کے پٹرول اسٹیشن پر بھی لے جایا گیا جہاں کمپنی کے ایریا مینجر کی طرف سے انہیں پٹرول اسٹیشن کا مکمل کام دکھایا گیا۔ GO ڈیلرز نے صارفین کو مہیا کی جانے والی خدمات اور سہولیات اور دونوں تنصیبات کے آپریشنز معیار کو سراہا۔

مارکیٹنگ کمپنی Petrol Ofisi کے ہیڈ آفس کا دورہ بھی کیا۔ مہمانوں کو Petrol Ofisi کے ڈائریکٹر ریٹیل سے بھی ملاقات کا موقع ملا جس کے دوران انہوں نے باہمی مفادات کے معاملات اور ترکی میں Petrol Ofisi کے آپریشنز پر بھی بات چیت کی۔

GO اور سیفٹی کی اہمیت



GO سیفٹی اقدامات کے حوالے سے اپنے ملازمین کو آگاہی دینے کی اپنی روایت کو برقرار رکھے ہوئے ہے۔ اس سلسلے میں کوئلہ جام ڈپو میں تقسیم انعام کا انعقاد کیا گیا۔ سیفٹی سے متعلق تعلیم و آگاہی ملازمین کے حوصلہ کو بلند کرنے میں اہم کردار ادا کر رہی ہے۔ ملازمین کیلئے سیفٹی ایجوکیشن اس بات کا ثبوت ہے کہ سیفٹی کا کوئی نعم البدل نہیں ہے اور کمپنی کے سٹیک ہولڈرز ملازمین کے تحفظ کو اولین ترجیح تصور کرتے ہیں۔

مسٹر اقبال میو، سینیئر مینجر کمرشل پارکونے 28 نومبر 2019 کو GO کے محمود کوٹ ٹرینٹل کا دورہ بھی کیا۔



GO و ہاڑی میں اپنا نیا سٹوریج ڈپو تعمیر کرے گا

GO و ہاڑی میں اپنا ساتواں سٹوریج ڈپو تعمیر کر رہا ہے۔ یہ ڈپو تحصیل و ضلع و ہاڑی میں حاصل پور روڈ پر موضع فیض واہ پر واقع ہے۔ یہ ڈپو 7 ایکڑ کے قطعہ اراضی پر تعمیر کیا جا رہا ہے۔ اس کی گنجائش 20,500 میٹرک ٹن ہے۔ جس میں 14,300 میٹرک ٹن کا پی ایم جی اور 6,200 میٹرک ٹن کا ایچ ایس ڈی سٹوریج ٹینک شامل ہے۔ ڈپو کے تین بے لوڈنگ کنٹری کے ساتھ 8 لوڈنگ پوائنٹ ہوں گے جن میں پی ایم جی اور ایچ ایس ڈی کیلئے 4،4 پوائنٹ ہوں گے۔ ڈپو میں 4 ٹرک ڈی کیبننگ پوائنٹ بھی ہوں گے جن میں سے دو پی ایم جی اور دو ایچ ایس ڈی کیلئے ہوں گے۔

ڈپو میں ایسی گنجائش کے حامل ایک اور ایچ ایس ڈی ٹینک کیلئے جگہ مختص کی گئی ہے۔ ٹینک کو بعد میں تعمیر کیا جائے گا۔ 500 میٹرک ٹن صلاحیت کا فائر واٹر ٹینک 1500 پی ایم فائر واٹر پمپ کے ساتھ ڈپو کی فائر فائٹنگ میں مددگار ثابت ہوگا۔ ڈپو کی تعمیر کا کام 2020 کی پہلی سہ ماہی میں مکمل ہونے کی توقع ہے۔



جناب اقبال میو، سینیئر مینجر کمرشل پارکونے GO محمود کوٹ ٹرینٹل کا بروز 28 نومبر 2019 دورہ کیا۔



GO کیش کارڈ کا اجراء

GO ٹیم نے ڈان لائف سٹائل ایکسپو میں شرکت کی جو 14 اور 15 دسمبر 2019 کو لاہور میں ایکسپو سینٹر میں منعقد کی گئی۔

GO کیلئے اپنے کیش کارڈ کے اجراء کیلئے یہ ایک اہم موقع تھا۔ ڈان لائف سٹائل ایکسپو کے علاوہ GO کیش کارڈ کا شہر بھر میں COCO کے ریٹیل آؤٹ لٹس پر بھی اجراء کیا گیا۔ GO کے ڈان لائف سٹائل ایکسپو میں سال میں GO کیش کارڈ کے ساتھ ساتھ GO لبریکٹس بھی نمائش اور فروخت کیلئے رکھے گئے تھے۔

ڈان لائف سٹائل ایکسپو GO کیلئے اپنے کیش کارڈ کی نمائش کیلئے بہت زیادہ مفید ثابت ہوئی جہاں ہزاروں صارفین کو مختلف فوائد کے بارے میں آگاہ کیا گیا جو کیش کارڈ آفر کرتا ہے اور کیسے یہ ان کی طرز زندگی کا حصہ بن جاتا ہے۔

لاہور ایکسپو میں مختلف شعبہ ہائے زندگی سے تعلق رکھنے والے افراد نے شرکت کی جس کی بدولت GO ٹیم کو لوگوں کی بڑی تعداد تک رسائی حاصل ہوئی۔ دودن کے دوران کمپنی کو شاندار رد عمل بھی ملا۔ GO کو ڈان لائف سٹائل ایکسپو کے دوران جو بڑے پیمانے پر پریڈائی ملی اس نے کمپنی کے برانڈ اور اس کی نئی مصنوعات سے بڑے پیمانے پر آگاہی کیلئے نئے افق کھول دیئے۔



اس شمارے میں :

- 7 ● GO کیش کارڈ کا اجراء
- 6 ● GO ڈیلرز کا 2019 کا دورہ استنبول
- 6 ● GO دہاڑی میں اپنا نیا اسٹورج ڈپو تعمیر کرے گا
- 6 ● GO اور سیٹھی کی اہمیت
- 5 ● سروے آف پاکستان کا دورہ رحیم یار خان
- 5 ● NAYZA کے فاتح طلحہ وحید
- 5 ● نئی تعیناتیاں
- 5 ● سیٹھی شوڑ کیوں؟



لاہور میں COCO-5 اور COCO-6 کا افتتاح۔

سیلز اینڈ مارکیٹنگ

برہنہ بن چینی ہوگی نہ بنے ہوگی



GO کے شامانیہ اجلاس کا کراچی میں انعقاد

کوششیں کی گئیں شرکا کو آگاہ کیا گیا۔ تقریب میں دکان کے مالکان، ڈسٹری بیوٹرز، میکینکس، مشینری مالکان جیسے شعبوں کے نمائندگان نے شرکت کی اور انہوں نے مرلبر میکینکس میں گہری دلچسپی کا اظہار کیا۔ کتابچوں، بروشرز کے ذریعے مصنوعات سے متعلق معلومات کا بھی تبادلہ کیا گیا جبکہ دن آن ون مکالمے کے



GO کی ٹیم نے کراچی کے علاقہ سہراب گوٹھ میں ٹریڈ انگیجمنٹ ایونٹ (شامیانہ) کا انعقاد کیا۔ اجلاس 10 دسمبر، 2019 کو منعقد ہوا۔ اجلاس کا آغاز تلاوت قرآن پاک سے ہوا جس کے بعد کمپنی اور اس کی لبریکیشن مصنوعات کی وسیع رینج کے بارے میں تعارف کرایا گیا۔

ذریعے ویڈیو پریزنٹیشن بھی دی گئی۔

لبریکیشن مصنوعات کی خریداری کا آغاز کرانے والوں یعنی ٹارگٹ مارکیٹ تک رسائی کی تمام

معزز مہمانوں کو GO کارپوریٹ اور مرراٹلز کی ڈاکومنٹری بھی دکھائی گئی۔ مرراٹلز لبریکیشن کے نمونے حوصلہ افزائی کے طور پر تمام مہمانوں میں تقسیم کئے گئے۔ مہمانوں نے کمپنی کی سروسز کو حقیقی معنوں میں سراہا۔



تقریب کا کامیابی کے انعقاد کیا گیا۔ تمام صارفین اور مہمانوں کیلئے ظہرانے کے اہتمام کے ساتھ تقریب کا اختتام ہوا۔ دیگر شہروں میں آئندہ ماہ اسی طرح کی تقریبات منعقد کی جائیں گی۔

گیس اینڈ آئل پاکستان لمیٹڈ

کارپوریٹ آفس: 23-T، گلبرگ II، لاہور، پاکستان۔ UAN: (+92 42) 35778770 فیکس: (+92 42) 111 46 46 46

ریجنل آفس: کمرہ نمبر 209، دوسری منزل، پارک ٹاور، کلفٹن، کراچی، پاکستان۔ ٹیلیفون: (+92 21) 35290201 فیکس: (+92 21) 35290205 www.gno.com.pk

مزید معلومات کے لئے ہمیں لکھئے: salman.fazli@gno.com.pk